**Przedstawiciel Handlowy - Inżynier Sprzedaży**

Miejsce pracy: cała Polska

**Osoba zatrudniona na tym stanowisku będzie odpowiedzialna m.in. za:**

        Proaktywne pozyskiwanie nowych klientów i partnerów biznesowych na terenie Polski i na rynkach zagranicznych

        Budowanie, rozwijanie współpracy i utrzymywanie długotrwałych relacji z klientami

        Realizację powierzonych celów sprzedażowych

        Bieżącą, profesjonalną obsługę zapytań ofertowych, sporządzanie ofert, aktywny udział w negocjacjach handlowych

        Aktywny udział w tworzeniu strategii sprzedaży z inicjowaniem działań wspierających sprzedaż

        Monitorowanie działań konkurencji

        Uczestnictwo w spotkaniach zespołu sprzedażowego

        Reprezentowanie firmy na zewnątrz, uczestnictwo w targach, imprezach promocyjnych oraz szkoleniach

        Bieżące raportowanie wyników działań do przełożonego

        Wykonywanie innych oddelegowanych przez przełożonego zadań

 **Wymagania konieczne:**

        **Wykształcenie wyższe techniczne**

        Znajomość j. angielskiego na poziomie komunikatywnym

        Doświadczenie na podobnym stanowisku

        Podstawowa znajomość rysunku technicznego, oprogramowania typu AutoCAD

        Dobra znajomość pakietu MS Office

        Bardzo dobra organizacja pracy, samodzielność, odporność na stres

**Mile widziane:**

        Otwartość i komunikatywność

        Kreatywność w rozwiązywaniu problemów

        Nastawienie na nieustaną poprawę wyników

        Odpowiedzialność, pracowitość, zaangażowanie

**Oferujemy:**

        Pracę u lidera w branży w technologii gięcia stali i aluminium

        Przyjazną atmosferę

        [Udział w międzynarodowych projektach](https://www.kersteneurope.com/pl/wiadomosci/miedzynarodowy-dworzec-autobusowy-w-katowicach?fbclid=IwAR0C-BssSMY8pSPkX5KMcuxhy2wUW416dmtJ8xnSZOPwSRK_7aw5aHAMBU4)

        Szkolenie wprowadzające

        Rynkowy poziom wynagrodzenia odpowiadający kwalifikacjom i zaangażowaniu Pracownika

        Niezbędne narzędzia pracy (samochód segment C/D, telefon, laptop)

---